



OREIVA BTOB LE REFERENTIEL DES ENTREPRISES

Oreiva *BtoB*
By Groupe HSK Partners

01 47 30 83 00
DIRCOM@HSK-PARTNERS.COM
WWW.HSK-PARTNERS.COM



TRAITER & ENRICHIR

Traiter vos données pour les corriger, les remplacer ou les valider, dans le triple objectif d'améliorer vos retours, d'éviter des dépenses inutiles et de vous conformer aux obligations de l'article 5.d du RGPD qui s'impose aussi aux données personnelles BtoB :



Dédoublonnage



Mise aux normes multicanales



Sirénage



Mise à jour des données

Enrichir vos bases d'entreprises en données qualifiées pour démultiplier vos points de contacts, améliorer votre connaissance client et favoriser une relation commerciale multicanale gagnante.

Cibler grâce à nos référentiels **BtoB** les bons contacts dans les bonnes entreprises.

ANALYSER, CIBLER ET DIFFUSER

Identifier vos cibles marketing en :

- Auditant vos opérations précédentes
- Analysant le profil de vos clients existants
- Dédupliquant et dédoublonnant vos différentes sources

Ciblez dans nos référentiels **BtoB** les bons contacts via de nombreux critères, via nos ratios financiers sur-mesure et via nos solutions de scores.

Sélectionnez la combinaison optimale entre les **dispositifs traditionnels et digitaux** pour obtenir des meilleurs résultats et un plus grand ROI.

Diffusez vos campagnes en utilisant nos outils de **routage multicanal** : SMS, e-mails, impression et routage postal, catalogues personnalisés...



OBJECTIFS ET POTENTIELS

Complétez votre connaissance client et identifiez vos cibles avec :

7.5 M

d'entreprises
actives en adresse
postale

4.5 M

de décideurs, en
postal ou en
téléphone

1 M

de décideurs en e-mail
ou en multicanal (SMS,
tel)

SEMGENTATION

Vous pouvez concevoir les profils les plus "ROIstes" à partir de nos nombreux critères de sélection.



Zone géographique



SIRET, SIREN, forme juridique, taille de l'entreprise



Codes NAF, type d'activités, nomenclatures spécialisées (ex : Qualibat)



Nominativité et fonctions



Données de contacts : téléphone, e-mail, adresse du siège social



Données financières : masse salariale, bénéfices, trésorerie



Données bilantielles sur-mesure, ratios financiers à la carte



Bases de données métiers : Flottes Automobiles, BTP, santé...



Bases de données spécifiques : TNS, gérants majoritaires, PME familiales...



Appartenance à un groupe d'entreprises



Capacité de développement

Liste non-exhaustive, contactez-nous pour vos demandes spécifiques !

POURQUOI CHOISIR OREIVA BTOB?

En choisissant Oreiva BtoB, vous vous simplifiez la vie, vous faites des économies en étant facturé une seule fois de frais fixes, et vous pouvez :



Disposer d'un consultant dédié pour vous conseiller



Accéder à une pluralité de critères de ciblage



Opter pour des fichiers spécialisés ou sur-mesure



Acheter une seule fois le même interlocuteur (dédoublonnage)



Garder un contact permanent avec vos clients

Accédez dans les plus brefs délais à ces **informations spécifiques, rares, uniques et sécurisées** via nos SFTP, webservice ou à des solutions d'échanges sécurisées qui vous évitent de sortir vos données personnelles en clair de votre système d'information.

CONTACTEZ-NOUS !

Vous êtes une entreprise, une association, ou une fondation qui désire mettre en place des opérations de marketing relationnel et vous êtes à la recherche de conseils et d'accompagnement?

Contactez-nous, nos commerciaux répondent à toutes vos interrogations !

01 47 30 83 00
DIRCOM@HSK-PARTNERS.COM
WWW.HSK-PARTNERS.COM

RETROUVEZ NOTRE OFFRE OREIVA
BTOC SUR LE SITE HSK PARTNERS

Oreiva
By Groupe HSK Partners